

Unser Auftraggeber gehört zu den führenden Kommunikationsagenturen mit dem Fachgebiet **Medizin und Gesundheit** in Deutschland. Am Standort Frankfurt/Rhein-Main arbeiten Account-Manager, Strategic Planner und Medical Consultants mit Experten für Text, Kreation und Online-Marketing daran, medizinische Inhalte wirkungsvoll an die Zielgruppen der Kunden zu vermitteln. Dabei wird strategische Beratung mit medizinischem Know-how, kreativen Kommunikationslösungen und wirkungsvoller Medienarbeit verbunden. Kunden sind Global Player im Bereich Pharmazie und Medizintechnik.

Zur tatkräftigen Unterstützung des Agenturmanagements - mit der konkreten Perspektive Geschäftsführung - suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Director Business Development (m/w)

der in direkter Zuordnung zum Managing Director Business Development agiert.

Ihre Aufgaben:

- Strategische Neugeschäftsplanung: Erarbeitung von strategischen Leitlinien und Verankerung in den Jahresplänen inkl. Maßnahmenentwicklung und -umsetzung
- Kontaktarbeit: Identifizierung von Top-Ansprechpartnern und Begegnungsanlässen; Durchführung und Follow-up der persönlichen Kontakte; Integration der Account-Direktoren mit Vorbereitung der nachfolgenden Prozessschritte
- CRM-Maßnahmen: Planung und Durchführung von CRM-Maßnahmen wie Mailings oder Veranstaltungen, Pflege der persönlichen Kontaktdaten zu Neu- und Bestandskunden
- Controlling: Erstellung von Auswertungen zur Geschäftsentwicklung als Grundlage für weitere Planungen

Das bringen Sie mit:

- Einschlägige Erfahrungen in leitender Position einer vergleichbaren Organisation
- Gute Vernetzung im Umfeld pharmazeutischer und medizintechnischer Unternehmen sowie sonstiger Organisationen aus dem Gesundheitsbereich
- Erfahrung in der Entwicklung von hochwertigen Kommunikationskonzepten
- Die Bereitschaft zur konstruktiven Zusammenarbeit auf allen Ebenen
- Eine offene und vertrauenswürdige Persönlichkeit sowie hohe Eigenmotivation
- Sehr gutes Englisch in Wort und Schrift

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen einschließlich Gehaltsvorstellung und möglichem Starttermin. Thomas Römer und Christopher Scheid stehen Ihnen gerne auch für telefonische Vorabeskünfte zur Verfügung. Sperrvermerke werden beachtet.