

Für unseren Klienten, einen modernen, über Jahrzehnte erfolgreich am Markt etablierten Technologieanbieter im Segment der Klimatechnik, suchen wir zur Verstärkung des Teams eine engagierte, menschlich überzeugende Persönlichkeit (m/w) als

Regionalleiter Vertrieb Klimatechnik

Region Nord

Ihre Aufgaben:

- Leitung und Ausbau sowie weitere erfolgreiche Ausrichtung des Vertriebs in der Region Nord
- Gewinnung neuer und aktive Betreuung bestehender Kunden innerhalb der Region
- Führen entsprechender Vertragsverhandlungen
- Beobachtung von Markt und Marktmitgestaltern sowie Umsetzen aktueller Marktentwicklungen
- Situative, motivierende Führung Ihrer Vertriebsmitarbeiter

Ihre Qualifikationen:

- Abgeschlossenes technisches Studium bzw. technische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im aktiven Vertrieb im Bereich Gebäudetechnik, speziell Klima-, Lüftungs-, Kältetechnik
- Erfahrung in der Mitarbeiterführung
- VOB-Kenntnisse wünschenswert
- Durchsetzungsvermögen, Argumentationsstärke und Beharrlichkeit

Das Angebot:

Sie sehen Ihre Zukunft in einem führenden, international agierenden Unternehmen mit erstklassigem Produktportfolio und hoher Innovationskraft? Ein partnerschaftliches Miteinander, flache Hierarchien und eine offene Kommunikation sind Ihnen ebenso wichtig, wie eine ausgewogene, flexibel gestaltbare Work-Life-Balance, ein angemessenes Gehalt einschließlich betrieblicher Altersversorgung sowie ein Firmenfahrzeug, das Sie auch privat nutzen dürfen?

Dann freut sich Herr Thomas Römer auf Ihre vollständige Bewerbung einschließlich Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit, er steht Ihnen selbstverständlich auch für telefonische Auskünfte zur Verfügung. Sperrvermerke werden beachtet.

Team Römer · Winterhuder Weg 79 · 22085 Hamburg

Tel. 040 / 2269 7829 · projekt@team-roemer.de · www.team-roemer.de